

# 中小企業海外展開等支援事業

## 中小企業海外展開等支援事業とは

海外への販路開拓を目指す中小企業を対象に海外展示会及び国内展示会を活用し、出展の準備段階から、出展後の成約段階まで一貫した支援を受けることができます。

## 対象となる方

展示会等を活用し、海外への販路開拓に取り組む中小企業者

## 支援内容

### □海外展示会への出展支援

ジェトロ等が主催する海外展示会への出展を希望する中小企業の方々を対象に、展示会出展に向けたアドバイスや研修、パンフレット等翻訳費用の補助、展示会での専門家や通訳による商談支援、出展後の成約に向けたアドバイス等の支援を提供します。

支援企業は、展示会開催の6カ月程度前を目途に、年2回程度募集をしたうえで決定します。

### □国内国際展示会への出展支援

海外バイヤーが多く訪れる国内の国際展示会のブースを中小機構が確保し、海外販路開発に取り組む中小企業の方々に正規出展料の1/3の費用で出展していただきます。その他、海外展示会出展支援と同様、展示会出展に向けたアドバイスや研修、パンフレット等の支援を提供します。

### 【出展支援】

#### ①アドバイス（無料）

- ・展示会情報、現地マーケット、業界動向、展示会出展に向けて準備すべき事項・ポイント
- ・現地市場に適した製品へのブラッシュアップ、価格設定等

#### ②研修（ワークショップの開催）（無料）

- ・海外の市場動向、商慣習、消費特性、流通チャネル、輸出入規制等の情報提供
- ・展示会への出展プランの作成（目標、体制、装飾等）

#### ③実務支援（有料、実費の1/3を負担いただきます）

- ・展示会で使用するパンフレット、商品カタログ等の翻訳

#### ④出展料の軽減（有料）

- ・海外展示会は展示会毎に異なりますが、ジェトロ主催展示会の場合、通常一般料金の1/2から2/3、国内展示会は正規料金1/3の料金で出展することができます。

#### ⑤専門家・通訳の配置によるアドバイス（無料）

- ・ブース設営（商品展示、レイアウト、装飾等）
- ・海外企業との商談サポート、契約締結に向けた交渉や契約書作成等

#### ⑥アドバイス（無料）

- ・商談継続案件の成約に向けた交渉、契約実務や輸出入のノウハウ。
- ・次回海外展示会出展に向けた計画作成等

